

Conferencia N° 14 – martes 14 de abril de 2020 a las 16 hs

Herramientas digitales para potenciar tus ventas

Disertante: Maximiliano Panero

Temario:

- Qué es un CRM
- Cómo funciona un Pipe
- Gestión de Contactos y Empresas
- Gestión de Actividades de Venta
- Listas y Formularios
- Flujos de Chat automáticos
- Mailing para principiantes
- Chatbots
- Landings
- Métricas

Conferencia N° 15 – miércoles 15 de abril de 2020 a las 16 hs

Rediseñar la estrategia de Negocios en tu Pyme

Disertante: Ing. Carlos Baldelli

Temario:

- La importancia la estrategia en tiempos de crisis
- Herramientas imprescindibles para un análisis de situación
- Definición de objetivos estratégicos
- Pautas para la confección de un Plan Estratégico contingente

Conferencia N° 16 – jueves 16 de abril de 2020 a las 16 hs

Inteligencia Emocional para aplicar en Pyme en los tiempos actuales

Disertante: Mag. Corina Verminetti

Temario:

- ¿Qué es la Inteligencia Emocional?
- Aptitudes personales
- Aptitudes sociales
- Emprender con Inteligencia Emocional
- Inteligencia Emocional y calidad de vida

Conferencia N° 17 – viernes 17 de abril de 2020 a las 16 hs

Auto Liderazgo en Tiempo de Crisis. Manejo de la ansiedad y la resiliencia desde las Neurociencias

Disertante: Lic. Paola Filgueira

Temario:

- Neurociencias básicas
- Procesos ejecutivos del cerebro
- Crisis y auto-liderazgo
- Manejo de la ansiedad
- Generación de resiliencia