Conferencia N° 9 – lunes 6 de abril de 2020 a las 16 hs.

CAME Pagos

Disertantes: Pablo Cordiviola - Carolina Chacur - Roberto Dumerauf

Temario:

- Nueva plataforma digital de servicios de pago que maximiza tu negocio
- Datos del mercado del comercio electrónico Argentina
- Aplicaciones de servicios ofrecidos
- Beneficios de operar con CAME PAGOS
- Cómo me doy de alta

Conferencia N° 10 – martes 7 de abril de 2020 a las 16 hs

Técnicas de ventas con WhatsApp

Disertante: Maximiliano Panero

Temario:

- WhatsApp Business
- Migración y Configuración
- Recomendaciones para la venta
- Uso adecuado de las difusiones
- Administración de las conversaciones
- Etiquetas y Pipe de Venta
- Recomendaciones para uso del Catálogo
- Multiplicación de tiempo con Respuestas Rápidas.
- Cobranza con WhatsApp
- Reglas de Netiqueta (Uso de Emojis)

Conferencia N° 11 – miércoles 8 de abril de 2020 a las 16 hs

Cómo comenzar a hacer anuncios en Instagram y Facebook

Disertantes: Lic. Marina Taliberto y Lic. Román Pellegrino

Temario:

- Fundamentos de anuncios en redes sociales
- Métodos de pago
- Promoción de contenido vs uso de ad manager
- Cómo pensar segmentaciones
- Regla del 20% de texto sobre las imágenes

Conferencia N° 12 – jueves 9 de abril de 2020 a las 16 hs

Innovación y creatividad para tu Pyme en cuarentena

Disertante: Lic. Pedro Trejo

Temario:

- Resiliencia, como manejarnos entre la crisis inmediata y el mediano plazo
- Como romper el estado de parálisis o suspensión
- Toda acción deriva del diagnostico
- 10 experiencias de innovación

Conferencia N° 13 – lunes 13 de abril de 2020 a las 16 hs

Repensar el negocio durante y después del Coronavirus

Disertante: Néstor Rabinovich

Temario:

- Cómo pensamos, priorizamos y decidimos en la situación actual
- Qué hacer y qué no hacer como negocio, y cuáles son los errores comunes a evitar
- Qué otros virus se activan ante la incertidumbre y el miedo
- Cómo pensamos el día después

Conferencia N° 14 – martes 14 de abril de 2020 a las 16 hs

Herramientas digitales para potenciar tus ventas

Disertante: Maximiliano Panero

Temario:

- Qué es un CRM
- Cómo funciona un Pipe
- Gestión de Contactos y Empresas
- Gestión de Actividades de Venta
- Listas y Formularios
- Flujos de Chat automáticos
- Mailing para principiantes
- Chatbots
- Landings
- Métricas

Conferencia N° 15 – miércoles 15 de abril de 2020 a las 16 hs

Rediseñar la estrategia de Negocios en tu Pyme

Disertante: Ing. Carlos Baldelli

Temario:

- La importancia la estrategia en tiempos de crisis
- Herramientas imprescindibles para un análisis de situación
- Definición de objetivos estratégicos
- Pautas para la confección de un Plan Estratégico contingente

Conferencia N° 16 – jueves 16 de abril de 2020 a las 16 hs

Inteligencia Emocional para aplicar en Pyme en los tiempos actuales

Disertante: Mag. Corina Verminetti

Temario:

- ¿Qué es la Inteligencia Emocional?
- Aptitudes personales
- Aptitudes sociales
- Emprender con Inteligencia Emocional

- Inteligencia Emocional y calidad de vida

Conferencia N° 17 – viernes 17 de abril de 2020 a las 16 hs

Auto Liderazgo en Tiempo de Crisis. Manejo de la ansiedad y la resiliencia desde las Neurociencias

Disertante: Lic. Paola Filgueira

Temario:

- Neurociencias básicas
- Procesos ejecutivos del cerebro
- Crisis y auto-liderazgo
- Manejo de la ansiedad
- Generación de resiliencia