



Introducción a la red Enterprise Europe Network



Natalia MARTÍNEZ PÁRAMO
Jefe de Unidad, EISMEA





La mayor red a escala
mundial de apoyo a las
pymes con proyección
internacional

+500
Organizaciones

+50
Mercados

+3000
Asesores de red



Composición de la red



Organismos privados
especializados /órganos
tubólicos especializados



Administración regional
o desarrollo
/agencias de innovación



Cámaras Económicas



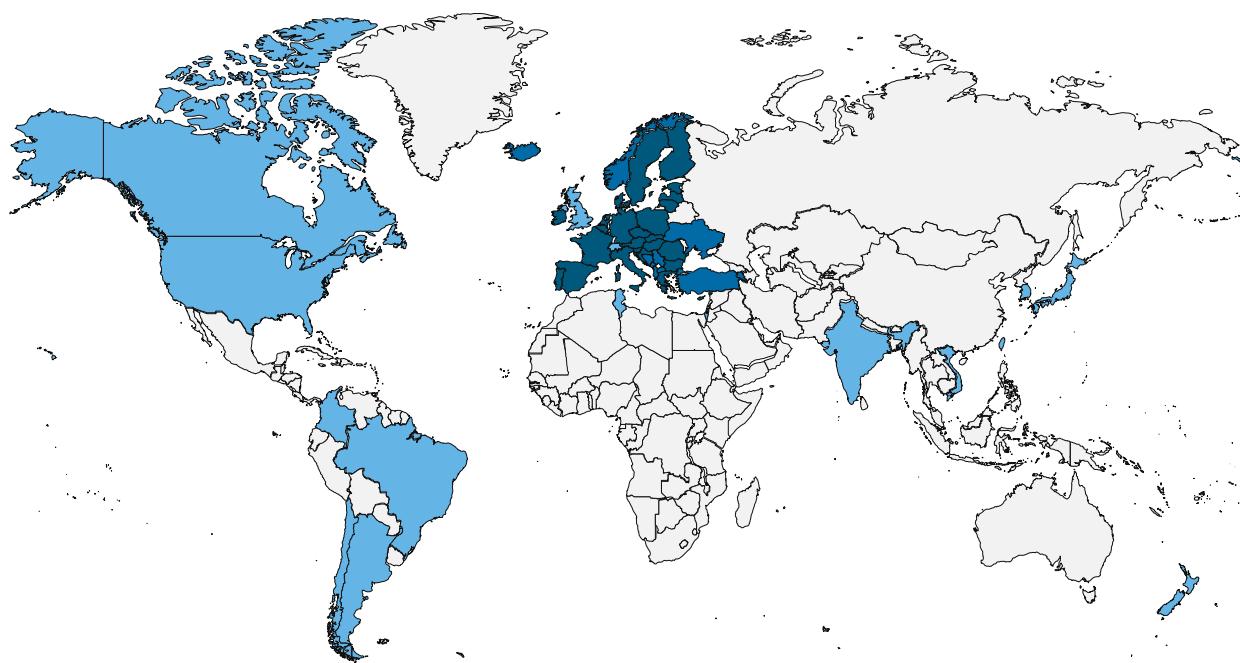
Institutos de
investigación/pa-
ques científicos



Colegios profesionales



Otros



UE

- 📍 Austria
- 📍 Bélgica
- 📍 Bulgaria
- 📍 Croacia
- 📍 Chipre
- 📍 Chequia
- 📍 Dinamarca
- 📍 Estonia
- 📍 Finlandia
- 📍 Francia
- 📍 Alemania
- 📍 Grecia
- 📍 Hungría
- 📍 Irlanda
- 📍 Italia
- 📍 Letonia
- 📍 Lituania
- 📍 Luxemburgo
- 📍 Malta
- 📍 Países Bajos
- 📍 Polonia

- 📍 Portugal
- 📍 Rumanía
- 📍 Eslovaquia
- 📍 Eslovenia
- 📍 España
- 📍 Suecia

- 📍 Corea
- 📍 Kosovo
- 📍 Moldavia
- 📍 Montenegro
- 📍 Nueva Zelanda
- 📍 Macedonia del Norte
- 📍 Noruega
- 📍 Serbia
- 📍 Singapur
- 📍 Suiza
- 📍 Taiwán
- 📍 Túnez
- 📍 Turquía
- 📍 Ucrania
- 📍 Reino Unido
- 📍 Estados Unidos
- 📍 Vietnam

Internacional

- 📍 Albania
- 📍 Argentina
- 📍 Armenia
- 📍 Bosnia y Herzegovina
- 📍 Brasil
- 📍 Canadá
- 📍 Chile
- 📍 Colombia
- 📍 Islandia
- 📍 India
- 📍 Israel
- 📍 Japón

Nuestros servicios de red

Cómo apoyamos a las empresas



Innovación



Sostenibilidad



Resiliencia



Mercado único de ⭐



Socios comerciales



Digitalización



Internacionalización



Acceso a la financiac



¡Trabajamos con expertos y grupos especializados!

Grupos sectoriales

- 15 SGS alineados con los ecosistemas industriales
- Actividades orientadas al cliente
- Conexión con las partes interesadas del ecosistema
- Proporcionar información sobre las políticas

Tourism	Creative & Cultural Industries	Aerospace & Defence	Textiles
Maritime Industries	Electronics	Mobility-Transport-Automotive	Energy-Intensive Industries
Renewable Energy	Agri-Food	Health	Digital
Retail	Proximity & Social Economy	Construction	

Grupos temáticos

- 10 grupos de trabajo en consonancia con las prioridades de las actividades de la Red
- Actividades orientadas a la red/desarrollo de capacidades
- Conexión con las partes interesadas temáticas
- Proporcionar información sobre las políticas

Sustainability	Digitalisation	Single Market	Research and innovation
Access to finance	Start-ups & scale-ups	Women Entrepreneurship	Network performance & processes
Communication Champions	Internationalisation		

El enfoque de la Red

Cómo ayudamos a las pymes



Centrado en el cliente

Situamos las necesidades del cliente en el centro de la misión de la Red.



Servicios a medida

Podemos adaptar nuestros servicios y prestar apoyo a las empresas en cualquier fase de su senda de crecimiento.



Pericia

Los asesores internacionales de la Red cuentan con la experiencia y los recursos necesarios para ayudar a las empresas a prosperar.

Gracias a nuestra experiencia, cada día...



835

las pequeñas empresas obtienen ayuda para innovar y crecer a escala internacional



112

las empresas se benefician del asesoramiento personalizado de nuestros expertos



525

las empresas reciben sesiones de orientación y formación especializadas



5

las empresas firman acuerdos de asociación



92%

**¡La
satisfacción
del cliente!**

#EENCanHelp

Gracias

Síganos EN @EEN_EU



Natalia MARTÍNEZ PÁRAMO

Jefe de unidad
EISMEA

Natalia.MARTINEZ-PARAMO@ec.europa.eu



een.ec.europa.eu





Cómo expresar su interés: todo lo que necesita saber



Idaira ROBAYNA ALFONSO

Asesor de proyecto, EISMEA



invitación abierta para unirse a la Red como socio internacional



Folleto

een.ec.europa.eu

Formulario de presentación en línea

ec.europa.eu/eusurvey

¿Necesita ayuda? Ponte en contacto con nosotros

EISMEA-EEN-INTER@ec.europa.eu

The screenshot shows a news article titled "Open invitation to join the Enterprise Europe Network as International Network Partner". The article discusses the invitation to leading business support organisations to become International Network Partners. It features a large image of a city skyline at sunset with a network of blue arcs connecting various points, symbolizing global connectivity. Below the image, there is descriptive text about the Network's mission to connect SMEs with European businesses and consumers. To the right of the main content, there is a sidebar with a port scene and three circular icons representing different business sectors.

Funcionamiento de la red Enterprise Europe Network



Network
advisor

Client management via
Network IT tools Sectoral expertise in all
Industrial eco-systems 3000 Network
advisors worldwide Network calendar listing
hundreds of events Technology Marketplace &
10.000+ opportunities



Client centric approach

Service to upgrade company's product



Other Network advisors support client journey via hub & spoke approach

Achievement



Technology transfer
agreement

Partnering service to identify distributor in new market

Achievement



Business deal

Supporting company to export

Achievement



Reduced costs for
tariffs & regulatory
alignment



- Expansion in new market
- Increase of turnover
- Improved / new innovative product



Business
executive

¿Qué tipo de organizaciones buscamos?

- **Organizaciones de apoyo a las empresas, por ejemplo:**

- Asociaciones sectoriales industriales,
- agencias de exportación,
- cámaras de comercio,
- centros de transferencia de tecnología,
- viveros de empresas,
- agrupaciones industriales,
- organizaciones de promoción comercial,
- , organizaciones de investigación, universidades, etc.

- Organizaciones con **un historial excepcional de prestación de servicios a empresas, en particular:**

- Apoyo a la internacionalización – Servicios de asociación
- Apoyo a la innovación: transferencia de tecnología
- Servicios de colaboración en materia de investigación



¿Qué tipo de organizaciones buscamos?

- Excelente **acercamiento a la comunidad empresarial local**.
- Buena **capacidad operativa y financiera** para desempeñar un papel activo en la Red
 - Asesores cualificados experimentados
 - Financiación nacional o modelo de negocio sólido



¿En qué mercados buscamos socios de la red internacional?

Se revisarán **todas las manifestaciones de interés**.

Se **dará prioridad** a los países/regiones que:

- ha establecido acuerdos de libre comercio de alcance amplio con la UE
- han celebrado acuerdos estratégicos con la UE relacionados con la seguridad del suministro, incluidas las materias primas fundamentales, o
- establecer asociaciones prósperas en materia de investigación e innovación



Cómo debe expresar su interés

- Crear un **consorcio de entre 1 y 3 organizaciones**

- Son posibles consorcios de mayor tamaño previa solicitud
- Trabajar con socios de cooperación local y otras partes interesadas importantes
- Definir la cobertura geográfica (¿todo el país o región específica?)

- Indique su **fecha de inicio** preferida

- 1 de julio de 2025 como muy pronto
- El período contractual expira el 31 de diciembre de 2028

- **Puesta en práctica** de

- Actividad 1: Prestación de servicios de valor añadido a las empresas
- Actividad 2: Promoción de la red y comunicación
- Actividad 3: Desarrollo de la red, desarrollo de capacidades y gestión de la calidad

- Fijar sus **objetivos de rendimiento**

ejemplos: generar impacto para las empresas



La empresa **italiana** concede licencias de solución técnica al fabricante **brasileño** para el tratamiento químico industrial



Una empresa **coreana y alemana** crea una empresa en participación en el ámbito de la impresión 3D



Cooperación en materia de investigación entre una **empresa japonesa y francesa** para servicios en nube basados en el cifrado para prestadores de asistencia sanitaria



Establecer objetivos anuales para el número de logros generados a través de los servicios de asesoramiento de socios

■ **Atención: Los socios** internacionales de la red siempre tienen que generar logros junto con los socios de la red establecidos en la UE.



¿En qué consiste ser socio de la RED?



Colaborar con nuestros expertos: formar parte de una comunidad de 3000 asesores empresariales europeos, incluidos especialistas sectoriales.



Amplíe su alcance a Europa: ayudar a los clientes a asociarse con las empresas de la UE, impulsando tecnologías ecológicas e industriales de vanguardia.



Acceso a eventos comerciales exclusivos: obtener un acceso privilegiado a eventos de búsqueda de contactos empresariales presenciales y virtuales en las principales ferias empresariales de Europa.



Promover eventos de tus servicios: anuncie sus servicios, eventos o misiones comerciales a miles de empresas de la UE y fuera de ella.

¿Qué más necesita saber?



- La participación en la red Enterprise Europe **Network no requiere una tasa o cuota**
 - Pero hay que comprometer recursos para contribuir a generar impacto para las empresas.
- Es posible que exista **más de un consorcio** por país/región
 - ¡No hay franquicia exclusiva!
- Los socios de la red cooperan **sin cobrar tasas entre sí**
 - Excepción: tasas de inscripción moderadas para eventos de establecimiento de contactos en las principales ferias locales.
- **Sin fechas límite ni plazos**
 - Última fecha posible de manifestación de interés: 31 de diciembre de 2027

Cómo revisamos su manifestación de interés



La Eismea entablará un diálogo abierto con las organizaciones.

- **Capacidad financiera operativa** de las organizaciones que forman parte del consorcio
 - Cartera de servicios
 - financiación disponible — Modelo de negocio
- Capacidad técnica del **personal** propuesto
- Descripción de las **actividades de la red — Servicios**
- **Impacto** en las empresas

Durante la entrevista en línea pueden abordarse otras preguntas.

Todo lo que necesitas saber en pocas palabras



- Lea nuestro folleto**, incluido el mandato.
- Presentar a su dirección ejecutiva los beneficios de participar en la Red.**
- Identifique posibles socios** en su región o país.
- Póngase en contacto con la Delegación de la UE** para solicitar una carta de apoyo.
- Consulte a los responsables políticos nacionales** si reúne los requisitos para recibir ayuda financiera. O desarrollar modelo de negocio sólido.
- Describa cómo ejecuta las actividades de la red** y cómo presenta sus servicios a través de nuestra formulario en línea.
- Prepárese para conocernos en línea.**
- Firmar un acuerdo de cooperación** por una duración máxima de 3 años y medio

Cómo presentar su manifestación de interés

Rellene el formulario en línea:

<https://ec.europa.eu/eusurvey/runner/Open-Invitation-SMP-EEN-INP>

- Añadir información sobre su organización
- Demostrar la experiencia del personal
- Describan los servicios;
- Límites estrictos de palabra (máx. 300 palabras por sección)
- Añadir objetivos e indicadores



The image shows a screenshot of a web form titled "Open invitation to join the Enterprise Europe Network as International Network Partner". At the top left is the "enterprise europe network" logo, and at the top right is the European Union flag. Below the title, there is a checkbox labeled "Save a backup on your local computer (disabled if you are using a public/shared computer)". The main content area contains instructions for expressing interest, a note about funding, and a summary section. A large text input field for the executive summary is shown, with a character counter indicating "0 out of 2000 characters used".

Save a backup on your local computer (disabled if you are using a public/shared computer)

Open invitation to join the Enterprise Europe Network as International Network Partner

Fields marked with * are mandatory.

Express your interest in joining the Enterprise Europe Network as International Network Partner by completing this online form. Be concise, as most text fields are limited to 2000 characters (approximately 1/2 page or 300 words). You can save the form as a draft and complete it gradually. Before you start filling in this form, read our data protection notice carefully.

Don't use this form if your organisation is based in an EU Member State or a country associated with the Single Market Programme. In this case you need to respond to a competitive call for proposals through the Funding & Tender Portal.

Organisations expressing their interest will not receive any EU funding. Becoming an International Partner of the Enterprise Europe Network comes without any financial support from the side of the responsible European Commission services. Organisations need to demonstrate that they possess a viable business model and have access to the necessary funding to join the Enterprise Europe Network.

If you have questions on how to complete this online form, get in touch with us: EISMEA-EEN-INTER@ec.europa.eu

EXECUTIVE SUMMARY

* Purpose of expression of interest

- Describe the reasons behind your intention to join the Enterprise Europe Network as International Network Partner.
- What are the overall objectives and how do you see the role of your consortium in the Network?
- What will be the immediate priorities of the consortium?

Text of 1 to 2000 characters will be accepted

0 out of 2000 characters used.

#EENCanHelp

Gracias

Síganos en nosotros @EEN_EU

Consejero de proyecto
EISMEA
Thomas.STEIERT@ec.europa.eu



een.ec.europa.eu

